

DONDE EL NEGOCIO CONFLUYE CON LA TECNOLOGÍA

Techedge tiene como misión ayudar a las organizaciones a ser más ágiles, explotando el valor de la tecnología en cada una de las etapas de su transformación empresarial.

Con más de 1.500 profesionales y más de 20 oficinas en todo el mundo, ofrece a sus clientes la escalabilidad y la cobertura geográfica de un proveedor global, la dedicación y la flexibilidad de un socio local, la competencia y la orientación de un asesor estratégico y de confianza.

FORTALEZAS

Techedge proporciona soluciones de negocio y servicios de TI que provienen de una capacidad única para combinar el conocimiento del negocio, la experiencia tecnológica y la pasión por la innovación.

Las soluciones que ofrece a sus clientes están diseñadas para que puedan descubrir y poner en valor nuevas iniciativas de negocio que les permitan obtener una ventaja competitiva.

Los servicios de TI hacen que esa ventaja competitiva permanezca a largo plazo gracias al equilibrio entre gestión e innovación.

¿POR QUÉ ELEGIRNOS?

Los profesionales de Techedge aúnan el conocimiento experto de las mejores soluciones del mercado con un enfoque global.

Además, la combinación diferencial de visión pragmática del negocio y capacidades de ejecución de proyectos tecnológicos es el valor único que Techedge aporta a sus clientes. Un enfoque basado en la confianza, centrado en objetivos comunes y en las relaciones a largo plazo, es lo que hace que los clientes consideren a Techedge su mejor partner.



SOLUCIONES Y SERVICIOS

Techedge Consultoría

- Big Data.
- Cloud.
- Consultoría funcional.
- Desarrollo.
- Digital Transformation.
- Dirección y jefatura de proyecto.
- Integración.
- Tecnología.

Techedge Software

- Factura Electrónica y SII.
- Gestión de expedientes.
- Movilidad.
- Portales de colaboración Cliente/Proveedor.
- SAP Add-ons (Techedge B+ Suite).
- Soluciones para el departamento de IT.

MIEMBRO DE AUSAPE DESDE 2000

AUSAPE ofrece un feedback constante de las necesidades e inquietudes de los clientes, del grado de cobertura funcional de SAP, y nos permite además realizar aportaciones de valor a esa comunidad de clientes. En cuanto al Fórum, el evento nos ofrece visibilidad y la oportunidad de mostrar nuestra oferta como empresa.

 twitter.com/TechedgeEs

 linkedin.com/company/techedge-espaa-y-latam

 youtube.com/user/RealTechEs

 plus.google.com/+TechedgeEspañaES